

## 感謝のことば

本日は、ウイメンズリンク北海道第3回にご参加頂き誠にありがとうございました。  
ご参加の皆様、ジェイ・アール北海道バス株式会社様やご協賛の各社様のお陰を持ちまして第3回を無事開催する事ができました。

又 基調講演の柚木和代様もご講演頂き本当に素晴らしいお話を戴け皆様の心に残るひと時になったと思います。  
分科会では、日頃ご自分の言葉で人に伝える訓練は中々できないと思います、私も今年前期内小樽商大大学院のビジネススクールで聴講生としてこのスピーチを知って以来、様々なシーンで活用しております。皆様もこのスピーチ方法を生かして使ってみて下さい。

人生で素敵な方との出会いは一生の財産になるとを考えます。  
皆様にとってこの会での出会いが何かのお役に立つと信じてこれからも回を重ねられるように頑張ります。  
厳しい社会環境ではありますが、素晴らしい出会いの時間をお大切にしてお過ごし下さい。

本日は、ご多忙にも関わらずご参加ありがとうございました。

平成21年10月16日  
発起人代表 高橋 尚子

### 発起人

中田 美知子(FM 北海道)  
田澤 由利(ワイズスタッフ)  
佐々木 美佳(札幌テレビ放送株式会社)  
堀 真由美(総合総研株式会社)  
清水 美冴(アメリカ総領事館)

### 協 賛／ジェイ・アール北海道バス株式会社

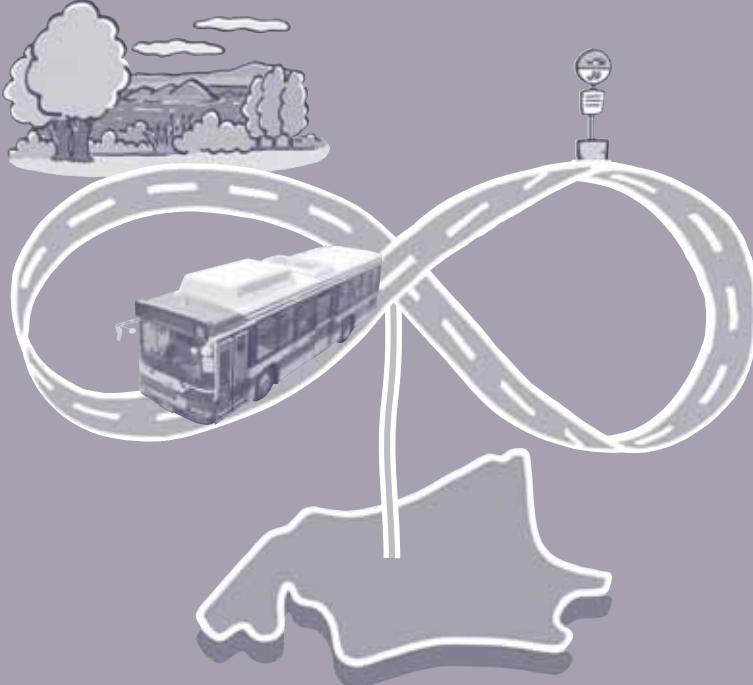
札幌菓子舗三八菓舗 <http://www.kakasha.com/>  
コクヨ株式会社

協 力／札幌パークホテル <http://www.park1964.com/>  
(有)花匠五季 <http://www.sarari.jp/profile.html>  
スタジオ コパン <http://www.geocities.jp/copain>



Women's Link Hokkaido

大切な  
あなたと自然に  
愛されるバスで  
あり続けます。



人と環境にやさしい  
**JR** ジェイ・アール北海道バス

3rd  
COMMUNICATION  
OCT 16, 2009 FRI

# Women's Link Hokkaido

## ウィメンズリンク北海道 第3回会合

「ウィメンズ・リンク北海道」は、様々な背景を持つ女性が集い互いに高めあうれる場を持とうと有志数人が発足させた会です。

仕事や生活以外で素敵な人と出会い、友達の輪を広げる場をつくる事を目的としています。

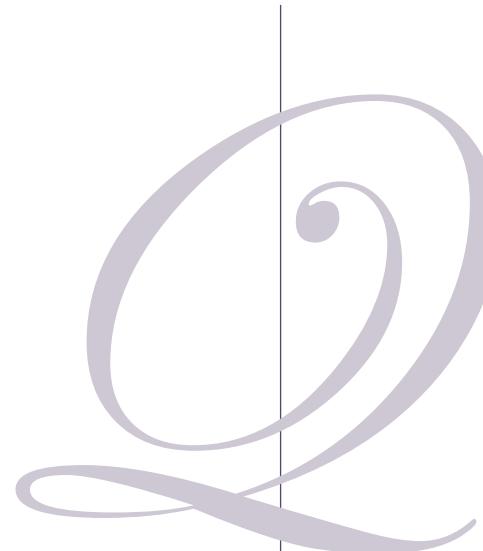
第1回は、昨年3月、第2回は9月と開催し1年ぶりに第3回を開催する事になりました。

今回は昨年のリーマンショック以来混迷する経済の中、札幌の百貨店業界の中でも善戦している大丸札幌店執行役員店長 柚木和代様をお招きご講演を頂きます。

この会は営利目的で開催されているものではなく、社会参加している女性が集いご活躍なされている女性の講演を通じ仕事や人生の一考になる様に企画しております。

又分科会では小グループに別れ参加者全員が意見交換でき自身を高めるべく機会を作り皆様の自己啓発の良き場になる事と思います。

札幌パークホテルの美味しいお食事をお召し上がり頂き新たな出会いと楽しい会話を楽しんで下さい。



### 基調講演

株式会社大丸札幌店 執行役員 店長

### 柚木 和代

Kazuyo Yunoki

昭和35年7月11日生まれ

兵庫県西宮市出身

京都精華大学 美術学部デザイン科卒

### 社歴

1983年 入社  
梅田店・紳士雑貨部紳士品担当  
1985年 宣伝部装飾担当  
1988年 大丸フランス研修生  
1989年 宣伝部に帰属  
1990年 パリ駐在員事務所 駐在員  
1993年 営業企画部専門係長  
1997年 住文化用品部  
文化用品事務用品  
担当専任課長  
1999年 同部門 統括マネジャー  
2000年 婦人服部婦人既製服次長  
2002年 婦人雑貨子供服部長  
2004年 芦屋店長  
2008年 執行役員札幌店長

## 「クオリティ・オブ・ライフ」

### 第3回会議テーマ

## 『女性目線の経営学』～女性が経営を論ずると～

近年、混迷する日本の経済で北海道は未だ底が見えない状況にあり  
様々な業種の経営者が今後の指針を模索しています。

そんな中、札幌の百貨店業界でも大丸札幌店は着実に北海道に根を張り消費者の信頼を得ています。  
昨年3月兵庫県芦屋の店長から札幌店長へと赴任された柚木和代さんに  
女性の目線で経営学をご自身の経験を通してお話しいただきます。

### ○分科会

グループミーティング、6グループの少人数に別れて全員が参加するエレベータースピーチで行います。

【テーマ】 A／キャリアアップ B／売り込み C／社会 D／生活

ご自分の好きなテーマに沿ってスピーチしてください  
最後にグループの中から数人の方に全体発表を行って頂きます。

### \*エレベーター・スピーチ形式

経営の神様と言われるアメリカGE社 ジャック・ウェルチが提唱

### エレベーター・スピーチ形式とは

エレベーター待っていたら、偶然に決定権のある偉い役員や投資家がやってきました。その方と一緒にエレベーター待って乗り込み、目的の階で降りて別れるまでに1~2分あります。日頃から何か企画を胸に暖めているなら、そういう機会を逃さないように、思い入れのある企画の、意図や効果や将来性などの確実に伝えるべき要点を1~2分で明瞭に説明してアピールする練習を普段からしておくとよい、というのが、エレベーター・スピーチです。  
話し終えてエレベーターを降る時に「いま時間があるなら、もう少し話せないか」「明日オフィスで、詳しい話を聞かせてくれないか」と相手に言わせたら成功だ、というわけです。

### プログラム

Date 2009年10月16日(金曜日)

18:00 受付

### 札幌パークホテル

札幌市中央区南10条西3丁目1-1 Tel 011・511・3131

会場／1階 テラスバンケット エミナ

18:30 開催挨拶 司会 中田 美知子  
発起人代表 高橋 尚子

### 《基調講演》

株式会社大丸札幌店 執行役員 店長 柚木 和代 氏

19:20 夕食会

20:00 グループミーティング

21:00 グループ発表

21:30 閉会挨拶 田澤 由利